

*До конца года «Страховое дело Сибири» (СДС) завершит передачу страхового портфеля в 25 млн руб. «Д2 Страхованию», принадлежащему Игорю Киму. Сумма вознаграждения владельцам СДС могла составить около 1 млн руб.*

Общий объем передаваемых договоров по страхованию имущества юрлиц составит около 25 млн руб., окончательно процесс передачи портфеля СДС в «Д2 Страхование» завершится до конца года, сообщил «Ведомостям» председатель совета директоров «Д2 Страхования» Юрий Вавилов. По его словам, часть сотрудников СДС уже перешли в штат «Д2 Страхования» и начали сопровождать ранее заключенные договоры от имени новой компании.

Передача страхового портфеля началась еще в мае, подтвердил бывший советник гендиректора СДС Валерий Башков. Тогда же Башков был выбран в совет директоров Д2. По словам Башкова, предложенная схема сотрудничества оказалась удобной и выгодной сторонам. «Мы получили качественный страховой портфель, а клиенты СДС – партнера в лице «Д2 Страхования», – отмечает Вавилов. Стороны не раскрывают сумму компенсации владельцам СДС и количество переданных Д2 договоров. По оценке аналитика БКС Богдана Зыкова, компенсация могла составить 3–5% (750000 – 1,25 млн руб.) от суммы страхового портфеля.

У СДС возникли сложности с увеличением уставного капитала в связи с изменением законодательства. С 1 января 2012 г. повышается минимальный размер капитала страховых компаний. Уставный капитал для компаний общего страхования должен составлять 120 млн руб. По данным ЕГРЮЛ, уставный капитал СДС составляет 37 млн руб. Гендиректор СДС Лариса Короткова в октябре заявляла местным СМИ, что компания планирует прекратить страховую деятельность до конца года и рассматривает возможность передачи портфеля другому новосибирскому страховщику. По словам Вавилова, уставный капитал Д2 с начала года вырос в полтора раза и достиг 517 млн руб. Страховые резервы – 232 млн руб.

По мнению руководителя Центра стратегических исследований «Росгосстраха» Алексея Зубца, сделка связана с необходимостью укрупнения уставного капитала для страховых

компаний – активы одной компании перетекают в другую, что приводит к увеличению капитала. О практике слияния Зубец слышит впервые и считает подобную сделку вполне удобной и простой для того, чтобы избежать закрытия бизнеса.

Покупка качественного страхового портфеля – это хороший способ быстро увеличить клиентскую базу и объем бизнеса, отмечает Зыков: привлечь такое же количество клиентов и агентов за счет органического роста было бы гораздо дороже. Зыков называет купленный портфель «качественным», поскольку доходность корпоративных страховых услуг обычно более высока, чем страхование физлиц. По итогам девяти месяцев 2011 г. страховые сборы Д2 возросли на 30%, до 408,7 млн руб., в том числе за счет портфеля СДС, отмечает Вавилов. По его словам, основной рост объемов страховой премии обеспечили сборы по ДМС, ОСАГО и страхованию от несчастных случаев – на эти виды страхования приходится 93% всех сборов. Доля ОСАГО и каско снизилась на 19%, до 38%.

**Источник: Ведомости (г. Новосибирск), № 220, 22.11.11**

**Авторы: Гринева А., Пинтусов П.**