

Крупнейшие страховщики ОСАГО договорились снизить комиссионное вознаграждение с 10% до 8% от цены полиса. Это должно решить проблему завышенных комиссионных, присущих небольшим компаниям, заявил «Прайм» источник на страховом рынке. Еще один отмечает, что скорее всего новых нормативов по размеру комиссионных стоит ожидать уже к осени этого года: «Важно не упустить начало осенне-зимнего периода, на который традиционно приходится наибольшая доля продаж ОСАГО».

⋮

Тарифы на ОСАГО регулируются государством. Оно же определяет и предельный размер комиссий по этому виду страхования. Однако еще 20% от стоимости полиса страховщики могут относить к расходам на ведение дел. И зачастую за счет этой составляющей тарифа участники рынка доплачивают агентам, чтобы те активнее продвигали полисы конкретного страховщика. В первую очередь для тех, кому полис нужен «здесь и сейчас». Те же, кто выбирает загодя и осмотрительно, получают возможность сэкономить пару процентов.

Источник: Ведомости, № 125, 11.07.11