

*Банк «Ренессанс Кредит» зарабатывал в прошлом году на продаже страховых полисов больше, чем на процентах и штрафах с кредитов. Но время таких рекордов уходит.*

Агентство Fitch подсчитало доходы банков от страхования за 2012 г. и выявило аномальные показатели у «Ренессанс Кредита». Банк последние два года более половины своей операционной прибыли до создания резервов получает от комиссий за продажу страховок заемщикам. В 2011 г. этот показатель достигал 72% от операционной прибыли, в 2012 г. – 60%. Из конкурентов никто не преодолел 50%: у ХКФ-Банка соответственно 32% и 48%, у Альфа-банка – 6% и 7%, у Сбербанка – 3,5% и 3,6%.

Наибольшую прибыль банкам приносит страхование жизни и здоровья частных заемщиков, говорит Алексей Янин из «Эксперта РА». За три последних года доля этого вида в общем объеме взносов, собранных через банки, выросла с 10% (2009 г.) до 31% (2012 г.). Особенности таких страховок – низкая убыточность и высокие комиссии, подчеркивает Янин: комиссия банка по полисам страхования жизни достигает 90% их стоимости, тогда как, например, в каско – лишь 25–35%.

Зампред «Ренессанс Кредита» Татьяна Хондру не сказала, какие страховые продукты приносят банку наибольшую прибыль: «Банк предлагает клиентам продукты страховых компаний – партнеров: страхование жизни и здоровья, от потери работы и др.». «Ренессанс Кредит» в отличие от конкурентов не снижал темпы выдачи кредитов. А продажа страховых продуктов им прямо пропорциональна, констатирует директор по развитию розничных продуктов ОТП банка Дмитрий Сапронов.

Основную часть комиссии «Ренессанс Кредит» получает от сотрудничества со страховой компанией «Ренессанс Лайф», говорят два топ-менеджера страховых компаний. По данным ЦБ за 2012 г., «Ренессанс Лайф» собрала 8,4 млрд руб. премии, из них от банков – 7,8 млрд руб.

Из этой суммы 6,5 млрд руб. было отдано банкам в виде комиссионных. «Мы активно начали сотрудничать с банком лишь с середины 2012 г.», – говорит гендиректор «Ренессанс Лайф» Олег Киселев.

Он не знает, является ли его компания основным страховщиком для клиентов «Ренессанс Кредита».

Страховщики уже несколько лет «подкармливают» банки комиссиями. За три квартала 2013 г. банки собрали для страховщиков 103 млрд руб. премии, заработав при этом 47,5% комиссионных, или 47 млрд руб. Крупнейшими получателями этих комиссий в первом полугодии оказались ХКФ-Банк, заработавший 12,5 млрд руб., и Сбербанк (10,3 млрд руб.).

Комиссии за полисы стали для банков особенно важным источником прибыли после того, как в 2011 г. Высший арбитражный суд фактически запретил другие связанные с кредитами выплаты. Он запретил навязанные комиссии (за рассмотрение заявки, выдачу кредита, ведение ссудного счета, поддержание лимита кредитной линии), сложные проценты на просрочку и разрешил досрочное погашение кредита без штрафа. «Банки продолжают продавать страховки, но клиенты все чаще отказываются покупать их», – замечает Сапронов. Уже по итогам 2013 г. «Ренессанс Кредит» намерен отказаться от лидерства в части страховых комиссий. «Доход от страховки составит не более 23–25% совокупного чистого процентного и комиссионного дохода, банк снижает ее планомерно, что заметно уже по промежуточным результатам 2013 г.», – прогнозирует Хондру.

**Источник:** [Ведомости](#), № 230, 11.12.13

**Авторы:** □ Борисьяк Д., Нехайчук Ю.