

Лидеры рынка ОСАГО выполнили обещание сократить этот бизнес из-за растущей убыточности. «Росгосстрах» и «Ингосстрах» за год снизили сборы по ОСАГО на 12% и 20%, хотя рынок вырос на 12%.

В 2013 г. продажи полисов ОСАГО выросли на 12% (до 135 млрд руб.), следует из данных Российского союза автостраховщиков (РСА). Выплаты выросли на 26% (78,1 млрд). Уровень выплат составил 57,8% против 51,3% годом ранее.

«Даже не углубляясь в сложные расчеты, мы видим, что рост выплат существенно опережает рост сборов. Это связано в основном с решением Верховного суда о распространении закона «О защите прав потребителей» на ОСАГО», – замечает зампред правления СОГАЗа Дамир Аксянов.

Растущая убыточность стала причиной сокращения активности в ОСАГО у двух крупнейших игроков – «Ингосстраха» и «Росгосстраха». Первый сократил сборы на 20%, второй – на 12%.

Оба лидера предупреждали об этом. Гендиректор «Ингосстраха» Александр Григорьев обещал «из-за кризисной ситуации на рынке» по итогам года снизить долю компании до 7% – это доля при самом пессимистичном варианте. Получилось 7,2%. О планах «Росгосстраха» снизить активность по ОСАГО в ряде регионов из-за растущей убыточности этого вида страхования в январе 2012 г. говорил президент ГК «Росгосстрах» Данил Хачатуров: «Статистика говорит о том, что убыточность по ОСАГО зашкаливает уже до такой степени, что мы не можем себе позволить в таких масштабах, как мы это делали раньше, этим видом страхования заниматься. Поэтому будем потихонечку избавляться от самых убыточных сегментов». По словам Хачатурова, год назад ОСАГО было убыточно для «Росгосстраха» в 28 регионах. «Мы будем планомерно отходить. У нас доля рынка очень большая – почти 40% договоров по всей стране. Будем существенно сокращать ее», – говорил Хачатуров. По итогам 2013 г. доля страховщика сократилась с 31% до 25,6%. Представитель «Росгосстраха» от комментариев отказался.

Другие участники топ-10 страховщиков ОСАГО (см. таблицу) продолжают увеличивать сборы.

Это органический рост, перераспределение доли лидеров, объясняет 68-процентное увеличение продаж исполнительный директор СК «МАКС» Андрей Мартьянов. «При этом мы не занимались переводом центров урегулирования убытков, как крупнейшие игроки – с целью минимизации убытков, или сокращением числа полисов, доступных для продажи населению», – подчеркивает Мартьянов. «АльфаСтрахование» проводило «стандартную политику по планомерному наращиванию портфеля», уверяет руководитель управления Денис Макаров, также говоря о перераспределении рынка «в результате сокращения бизнеса рядом лидирующих в сегменте страховщиков».

В 2014 г. политика в ОСАГО останется такой же, но показатели роста будут ниже, чем в предыдущие два года, обещает Макаров. Убыточность ОСАГО его не пугает: «Мы перераспределили портфель: снижаем влияние убыточных сегментов и наращиваем – прибыльных».

СОГАЗ (+30%) «никогда не был активным игроком на рынке ОСАГО и не планирует пересматривать свою стратегию в этом сегменте», добавляет Аксянов: «Наша доля рынка – чуть более 1% в 2012 г. – нас вполне устраивала. За год она выросла незначительно – с 1,19% до 1,82%, но мы ожидаем, что эта динамика сохранится, причем без каких-то усилий с нашей стороны».

У «Ингосстраха», по словам вице-президента Ильи Соломатина, «есть ряд прогнозов и планов развития, но все они будут зависеть от решения по лимитам и тарифам на ОСАГО». «Нам надо готовиться ко всему», – отметил Соломатин, добавив, что принятия решения по тарифам он ожидает в марте.

Итоги рынка ОСАГО – 2013 г., млрд руб.

Сборы, руб.

Прирост сборов за год, %

Росгосстрах (ООО)

34560819250

-12

РЕСО-Гарантия

12356793859

20

Ингосстрах

9680239242

-20

СГ МСК

8552640033

12

ВСК

8121208671

18

Согласие

7242865306

39

АльфаСтрахование

7116859773

44

Альянс

4797047989

48

УралСиб

4653892917

47

МАКС

3842097656

68

Ренессанс Страхование

3109192340

31

Источник: РСА, расчеты «Ведомостей»

Источник: [Ведомости](#), № 13, 29.01.14

Автор: Нехайчук Ю.