ОАО «СК «Сочи-Гарант» до конца прошлого года не удалось провести допэмиссию акций на 155 млн руб. Компания, входившая в середине 2000-х годов в число крупнейших в регионе страховщиков, не может с начала 2012 года осуществлять деятельность из-за несоответствия размера уставного капитала законодательно определенному минимуму. Руководство «Сочи-Гаранта» заявляет, что докапитализация и перелицензирование бизнеса остаются в ближайших планах акционеров. Первым объявленным в этом году их решением стало изменение юрадреса «Сочи-Гаранта» с краснодарского на московский.

Согласно сообщению ОАО «СК «Сочи-Гарант» на сайте раскрытия, акционеры компании на внеочередном собрании приняли решение о смене юридического адреса и места нахождения компании – «Сочи-Гарант» переезжает из Краснодара в Москву. По словам генерального директора «Сочи-Гаранта» Дмитрия Бурейникова, решение о смене юридического адреса было принято в целях оптимизации расходов. «С начала года компания не осуществляет страховую деятельность, поскольку размер ее уставного капитала не ответствует установленным законодательством требованиям – минимум, 120 млн руб.», – сообщил он «Ъ». УК «Сочи-Гарант» составляет 31 млн руб., осенью собственники одобрили допэмиссию акций на 154,99 млн руб. Среди акционеров планировалось разместить более 5,74 млн ценных бумаг номиналом 27 руб. каждая. Однако, как поясняет господин Бурейников, допэмиссия «по техническим причинам» не состоялась. «Владельцы рассчитывают в этом году увеличить уставный капитал, после чего компания определится с теми видами страхования, которые намерена развивать и займется получением лицензий», – говорит представитель СК. При этом он не исключает, что в связи со сменой регулятора страхового рынка, контроль над которым перешел в прошлом году к ФСФР, с лицензированием также могут возникнуть «определенные сложности».

Совладельцами «Сочи-Гаранта» являются московские ООО – «ССД-Страхование» (39,5%), «Столичная группа развития» (более 40%) и «Арди-Принт» (более 20%), выкупившие прошлым летом компанию у контролировавшего ее с 1998 года Юг-Инвестбанка. Связаться с представителями акционеров СК вчера не удалось. Ранее, после закрытия сделки, представители банка заявляли, что новые собственники являются «профильными инвесторами, которые будут развивать страховой бизнес в регионе».

До 2007 года СК «Сочи-Гарант» специализировалась на медицинском страховании и входила, по оценкам Росстрахнадзора, в число 50 крупнейших страховщиков по ОМС. В 2006 году по договорам ОМС компания застраховала 428 тыс. человек, собрав 829,9 млн руб. До 2007 года рынок ОМС для работающего и неработающего населения в крае был поделен между пятью компаниями, в том числе «Сочи-Гарантом». Услуги по ОМС неработающему населению на 2007 год были выставлены на конкурс единым лотом, его выиграла кемеровская СК «Сибирь». Вслед за этим СК «Сочи-Гарант» отказалась от лицензии по ОМС, сосредоточившись на ДМС. В 2008 году головной офис СК переехал из Сочи в Краснодар, были закрыты представительства в городах Краснодарского края, Пятигорске и Сухуми. В том же году компания получила временные лицензии на страхование имущества, наземного транспорта, добровольное страхование гражданской ответственности автовладельцев (ДСАГО), страхование от несчастных случаев, а также страхование риска невозврата кредитов.

В 2009 и 2010 годах, согласно отчетам «Сочи-Гаранта», компания получила убытки – 394 тыс. и 3,5 млн руб. соответственно. Наибольший объем премий в этот период был получен по страхованию кредитных рисков – 2,7 млн руб. в 2009 году и 1,09 млн руб. в 2010 году, при этом объем выплат за 2010 год составил 2,8 млн руб. По данным ФСФР за 9 месяцев 2011 года, действующих договоров страхования и страховых премий у «Сочи-Гаранта» не было, объем выплат составил 44 тыс. руб.

Помимо докапитализации, других существенных препятствий возвращению СК на региональный рынок в настоящее время нет, считают эксперты. «ФСФР ужесточила требования к качеству страховых активов и требует соответствующую финансовую отчетность, однако это касается действующих страховщиков и к лицензированию не относится», – говорит главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин. По его словам, до получения лицензий СК может заниматься посреднической деятельностью на рынке и формировать клиентскую базу «на будущее».

По данным руководителя представительства Всероссийского союза страховщиков (ВСС) в ЮФО Натальи Чурикьян, ФСФР рассматривает документы на лицензирование около двух месяцев. «В пакет предоставляемых документов входят, в том числе, правила страхования, расчеты тарифов и рисков, с разработкой которых могут возникать сложности. Однако неразрешимой проблемой это не является. Компании, у которых нет своих разработчиков методологии, пользуются услугами сторонних страховых актуариев», – поясняет эксперт.

Источник: Коммерсантъ (г. Ростов-на-Дону), 7, 18.01.12

Автор: Кузнецов О.