

*Вслед за уходом с рынка петербургского туроператора «Нева» оказалась приостановлена и лицензия страховой компании «Восхождение», обеспечивающей его финансовую гарантию. В портфеле «Восхождения» остается еще 40 контрактов с туроператорами на общую сумму 1,4 млрд. Большинству из них придется подыскивать нового страховщика, но сделать это теперь будет непросто.*

Центробанк вчера сообщил о приостановке действия лицензии СК «Восхождение» и назначении в ней временной администрации. Основная цель приостановки лицензии – сохранить имеющиеся ресурсы страховщика для исполнения требований кредиторов, говорится в сообщении. Компания больше не сможет заключать новые договоры, но продолжит обслуживать ранее заключенные. «Восхождение» получило широкую известность две недели назад, когда прекратил деятельность один из крупнейших российских туроператоров – петербургская «Нева». На прошлой неделе Всероссийский союз страховщиков (ВСС) выразил сомнение в том, что компания сможет расплатиться с клиентами «Невы». Общая сумма требований 23,5 тыс. пострадавших оценивалась в 550 млн руб., размер страховой гарантии составлял 454,2 млн руб. По данным ЦБ, по итогам 2013 года «Восхождение» заняло 276-е место по сборам – 49,9 млн руб., выплатив за этот период 7,4 млн руб. Размер уставного капитала составляет 500 млн руб.

По данным Ростуризма, «Восхождение» страхует ответственность еще 40 туроператоров на общую сумму 1,4 млрд руб. Крупнейшим клиентом «Восхождения» был оператор Coral Travel, размер гарантии которого составляет 100 млн руб. Но в этой компании вчера сообщили, что уже поменяли страховщика: до 1 сентября гарантом будет выступать СК «Согласие», после – ВСК. Остальные клиенты «Восхождения» – малоизвестные московские и региональные операторы. Так как компания не ликвидирована, их ответственность остается застрахованной, они могут продолжать работу, объясняет представитель Российского союза туриндустрии Ирина Тюрина. Но все они сейчас будут искать другого страховщика, чтобы избежать репутационного ущерба, добавляет она: турагентства не захотят сотрудничать с этими операторами.

Перестраховать ответственность большинству из них будет непросто. Разрабатывая нормы об обязательном страховании ответственности операторов, рассчитывали, что страховщики станут санитарами рынка, отказываясь давать гарантии ненадежным компаниям, вспоминает первый вице-президент Ассоциации туроператоров России Владимир Канторович. Но вышло наоборот: сначала страховали ответственность всех туроператоров, но после банкротства «Капитал тура» в 2010 году и «Ланта тура» в 2012 году страховщики начали массово уходить с рынка. В частности, обратиться в «Восхождение» агентствам посоветовали более крупные участники рынка, которые

отказываются самостоятельно брать на себя такие риски, считает господин Канторович.

По оценке президента ВСС Игоря Юргенса, убыточность страхования туроператоров превышает 90%. Заместитель гендиректора «Ингосстраха» Илья Соломатин говорит, что после выплат по «Ланта туру» в компании оценили убыточность и пересчитали тарифы, «что явилось неожиданностью для туроператоров». По его словам, в среднем тарифы по сегменту поднялись в три раза. По мнению главы еще одного из страховщиков, действующее регулирование стимулирует демпинг, а выходом стало бы изменение требований государства к страховой защите: сейчас «одна компания может взять на себя рисков больше, чем в состоянии защитить». Господин Юргенс предлагает решить проблему путем создания черных списков малонадежных страховщиков. Включать в них необходимо компании, взявшие на себя обязательства, существенно превышающие размер их активов. По его мнению, на туристическом рынке уместно было бы создать систему по аналогии с ОСАГО.

**Источник:** [Коммерсантъ](#), № 133, 31.07.14

**Авторы:** Гришина Т., Мерцалова А.