

«Росгосстрах», СОГАЗ и «РЕСО-Гарантия» воспользовались отказом конкурентов развивать ОСАГО и за год увеличили сборы на 41–74%. СОГАЗ вошел в топ-10, а доля «Росгосстраха» на рынке – уже 35%.

В 2014 г. продажи полисов ОСАГО выросли на 11,2%, до 150,3 млрд руб., следует из данных Российского союза автостраховщиков (РСА). Выплаты увеличились на 13,6%, до 88,8 млрд руб. (см. график).

Почти двукратное превышение сборов над выплатами не отражает реальную рентабельность страховщиков. «С учетом созданных резервов и выплат, в том числе по суду, комбинированный коэффициент убыточности [отражающий операционную эффективность] по рынку превысил 100%, поэтому большинство крупных компаний старались сократить присутствие в регионах», – говорит гендиректор «Эксперта РА» Павел Самиев.

Увеличение стоимости ОСАГО (на 23–30% за счет повышения базового тарифа на 23% и введения тарифного коридора) многим страховщикам показалось недостаточным. Большинство лидеров рынка ОСАГО не наращивали сборы, как и предупреждали (см. таблицу).

«Мы не можем себе позволить создавать убытки в ОСАГО и компенсировать их за счет других видов страхования», – говорит заместитель гендиректора «Ингосстраха» Илья Соломатин. Компания в прошлом году реформировала региональную сеть, а в сентябре перевела офисы продаж в 71 регионе из областных центров в небольшие населенные пункты. Покинули топ-10 «Альянс», который свернул розничный бизнес и будет развивать в России только корпоративное страхование, а также СГ МСК, которая, по словам заместителя гендиректора Сергея Ефремова, сейчас «занимается чисткой автопортфеля и борется за финансовый результат».

Клиенты этих и других осторожных компаний достались в основном «Росгосстраху», «РЕСО-Гарантии» и СОГАЗу, который увеличил сборы на 74% и вошел в десятку лидеров. Зампред правления СОГАЗа Дамир Аксянов заявил про 680000 заключенных компанией новых договоров, что «целенаправленное наращивание портфеля ОСАГО никогда не входило в планы СОГАЗа».

Доля «Росгосстраха» на рынке ОСАГО за год выросла с 25,6% до рекордных 34,9%, а сборы – на 51%, до 52,4 млрд руб. Гендиректор ОАО «Росгосстрах» Дмитрий Маркаров уверяет, что компания не предпринимала для этого каких-то специальных усилий, напоминая, что в 2013 г. компания, наоборот, сокращала продажи (-12%).

Маркаров считает прошлогодний рост следствием ухода ряда компаний из убыточных регионов и «перетока клиентов из слабых компаний в более ответственные» после вступления в силу с 1 августа безальтернативного прямого урегулирования убытков (возмещение убытков только у своего страховщика). «Росгосстрах» есть во всех регионах, компания количество офисов не сокращает, поэтому наш портфель ОСАГО растет», – говорит Маркаров. Так же объясняет рост продаж заместитель гендиректора «РЕСО-Гарантии» Игорь Иванов.

В ОСАГО очень важна региональная составляющая, отмечает аналитик Standard & Poor's Виктор Никольский: «Например, в Москве и области, Санкт-Петербурге и Ленинградской области ситуация с убыточностью была неплохая и до повышения тарифов, а после еще улучшилась». Наверное, некоторые игроки, в том числе имеющие большую сеть, посчитали, что могут хорошо контролировать региональные составляющие продаж, и увидели в прошлом году в ОСАГО вновь возможность заработать, предполагает он.

Рентабельность ОСАГО может ухудшить девальвация рубля. Из-за этого компании будут вновь пересматривать свои стратегии роста на этом рынке, ожидает Никольский. «Скорее всего, мы увидим в I квартале еще больший разрыв между выплатами и взносами, потому что выплаты в I квартале мощно вырастут из-за роста стоимости запчастей на фоне девальвации», – согласен Самиев.

Вместе с тарифом растут лимиты выплат: с октября – с 120000 до 400000 руб. по имуществу, а с апреля – с 160000 до 500000 руб., напоминает президент РСА Игорь Юргенс, ожидая резкого роста выплат в этом году.

Крупнейшие страховщики ОСАГО

Сборы, млрд руб.

Выплаты, млрд руб.

Рост сборов за год, %

Рост выплат за год, %

Росгосстрах (ООО)

52,4

2,6

51,2

11,9

РЕСО-Гарантия

17,3

8

40,2

33,8

ВСК

8,2

4,9

0,7

5,6

Ингосстрах

7,7

4,6

-20,1

-34,3

Согласие

6,4

4,2

-12

22,2

АльфаСтрахование

5,5

4

-22,4

16,3

УралСиб

4,7

2,8

1,8

19,1

СОГАЗ

4,3

1,3

74,4

87,4

МАКС

3,7

3,6

-3,6

46,7

Ренессанс Страхование

2,7

1,8

-13,1

11,9

ЮжУрал-АСКО

2,4

1,1

100,4

116,7

РСТК

2,4

7,6

87,5

60,5

Югория

2,2

1,2

44,4

2,2

Северная казна

2,1

1,1

81,4

80,2

Альянс

2

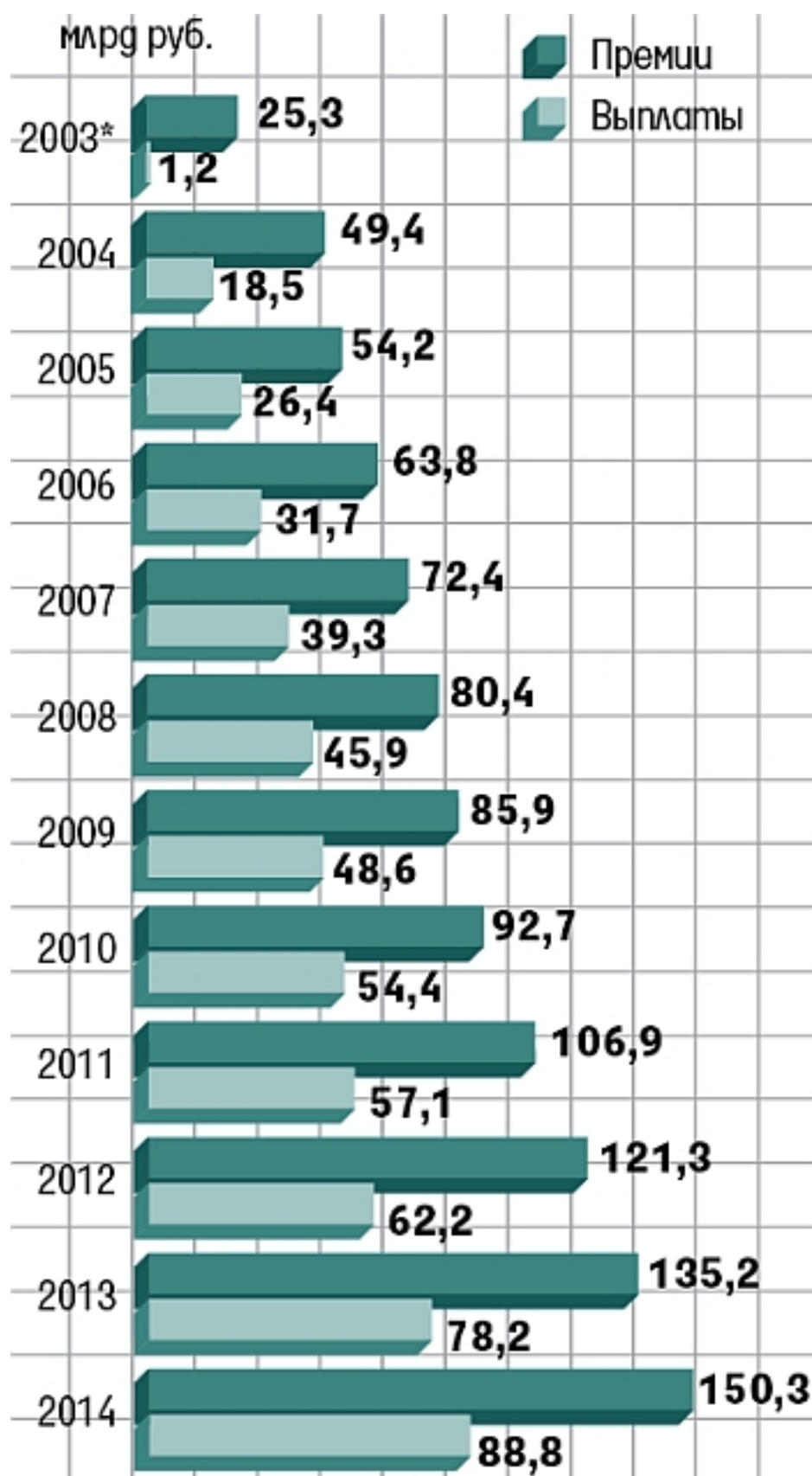
3,7

-57,1

86,9

Источники: РСА, расчеты «Ведомостей»

Как рос рынок ОСАГО



*III-IV кварталы

ИСТОЧНИК: РСА

История Кавказа. ИТИ, 14, 29.01.15