

Иностранные страховщики добились права открывать филиалы в России – такова плата за вступление страны в ВТО. Но воспользуется этим лишь с десяток иностранных компаний, прогнозирует «Эксперт РА».

В конце прошлого года после многолетних переговоров был подписан протокол о присоединении России к ВТО. Ожидается, что Россия станет полноправным членом ВТО не позднее середины лета этого года. В соответствии с договоренностями через девять лет российская страховая отрасль будет открыта для филиалов иностранных страховщиков, а предельная квота иностранного участия в совокупном уставном капитале страхового рынка уже сейчас должна быть увеличена с нынешних 25% до 50%.

Предварительные требования к филиалам, озвученные Минэкономразвития, таковы. Их будет регулировать ФСФР, они будут подчиняться российскому законодательству, случаи нарушения закона или неисполнения обязательств перед российскими клиентами будут рассматривать российские суды. Чтобы открыть филиал, зарубежный страховщик должен иметь восьмилетний опыт в страховании жизни и пятилетний – в страховании «не жизни», не менее чем пятилетний опыт управления прямыми филиалами на зарубежных рынках, а также располагать совокупными активами в размере не менее \$5 млрд в конце года, предшествующего дате подачи заявления на открытие филиала в России.

Такие требования сможет выполнить лишь около 150 мировых мейджоров, в основном страховщиков жизни, рассуждает замгендиректора «Эксперта РА» Павел Самиев. Многие крупные международные страховые группы уже в России (Allianz, Aviva, Axa, Generali, Metlife, Munich Re, Zurich и др.), после либерализации филиалы откроют несколько американских и японских компаний, традиционно более консервативных. Allianz, говорит президент СК «Альянс» Хокан Даниелссон, сохраняет приверженность России с 1991 г., когда концерн создал первую «дочку» здесь. Некоторые иностранцы делают ставку на неорганический рост в России. По словам гендиректора компании «Эрго Русь» Александра Мая, в следующем году в планах компании активное региональное развитие.

Вне зависимости от сценария развития ситуации (формирование сильного страхового рынка с участием национального капитала, постепенное выдавливание этих игроков или переход отрасли под контроль иностранных структур) выиграют зарубежные страховщики жизни, отмечает Самиев. Уже сейчас их «дочки» («Метлайф Алико», «Альянс РОСНО Жизнь», «Сожекап Страхование жизни», «СиВ Лайф», «Дженерали ППФ Страхование жизни») занимают лидирующие позиции на этом рынке.

Негативное следствие вступления России в ВТО – увеличение системных рисков в российском страховании, считает Самиев: «Рост проникновения иностранного капитала сделает наш рынок более подверженным глобальным кризисам. Кризис 2008–2009 гг. в Центральной и Восточной Европе показал, что в случае финансовых затруднений материнские компании выводят капитал из своих филиалов и дочерних компаний, работающих на развивающихся рынках».

Источник: Vedomosti.ru , 06.03.12

Автор: Рожков А.□