

*Рейтинговое агентство «Эксперт РА» подготовило исследование «Последствия вступления в ВТО для российского страхового рынка: Стратегия 2021», в котором описаны последствия для страхового рынка и 3 возможных варианта его развития после вступления России в ВТО.*

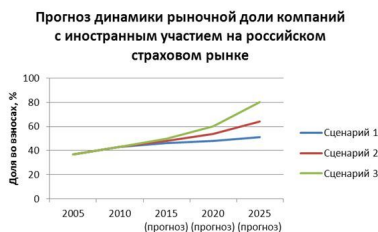
Первым сценарием развития, который выделяют аналитики «Эксперта РА», является формирование сильного страхового рынка до прихода филиалов иностранных компаний и внешняя экспансия национальных страховщиков (компаний с российскими собственниками). В этом случае после либерализации рынка доля иностранцев (филиалов и дочерних компаний) в совокупных взносах стабилизируется на уровне 50% (по итогам 2010 года значение этого показателя было равно 43%), а в десятке лидеров рынка будут присутствовать 5–6 национальных компаний.

Также, возможно, на российском страховом рынке будет происходить постепенное выдавливание национальных игроков, не сумевших повысить собственную конкурентоспособность. По второму сценарию рыночная доля иностранцев будет колебаться от 60% до 70%, а в десятке лидеров страхового рынка будут преобладать иностранные компании.

Третьим сценарием «Эксперт РА» считает переход страхового рынка под контроль иностранных структур. По мнению экспертов, данный сценарий маловероятен, так как за годы работы на российском страховом рынке сформировался целый ряд сильных национальных игроков. Сценарий возможен, если на законодательном уровне для иностранных компаний будут созданы существенные преференции. В этом случае рыночная доля иностранцев может достигнуть 80%, а в топ-10 российского страхового рынка останутся лишь 2–3 национальные страховые компании.

«Вне зависимости от сценария развития наибольшую рыночную долю иностранные страховщики получают в сегменте страхования рисков иностранных компаний, работающих в России, а также на только формирующемся рынке страхования жизни», – считает Алексей Янин, руководитель отдела рейтингов страховых компаний «Эксперта РА».

Итоговый знак суммарного эффекта от вступления России в ВТО будет зависеть от успеха действий национальных страховщиков по повышению своей конкурентоспособности. Приход филиалов компаний-нерезидентов будет способствовать развитию конкуренции, внедрению новых технологий, снижению стоимости страхования для рисков, ранее в значительной мере перестраховывающихся за рубежом. Неконкурентоспособные страховые компании, а также компании, занимающиеся фронтингом рисков за рубежом, со временем будут вынуждены покинуть рынок. Государство при этом может как выиграть (в результате развития российского страхового рынка и если в конкурентной борьбе победят национальные страховщики), так и проиграть (если резервы и прибыль будут уходить за рубеж, а страхование стратегически важных отраслей полностью перейдет под контроль иностранцев).



Источник: ФССН, ФСФР, прогноз «Эксперта РА»

**Топ-15 страховщиков, доля иностранного участия в уставных капиталах которых составляет 100%, 2010 год**

№

№ по взносам

Название

Иностранная страховая группа

УК, млн руб.

о перестрахования) всего, млн руб.

1

6

РОСНО

Allianz (Германия)

5124

21328

2

17

Цюрих

Zurich (Швейцария)

1500

6556

3

18

Дженерали ППФ Страхование жизни

Generali (Италия), PPF (Чехия)

86

6300

4

31

Оранта

Eureko (Нидерланды)

1000

3021

5

35

Альянс

Allianz (Германия)

120

2569

6

36

Авива

Aviva (Великобритания)

60

2567

7

46

ЭРГО Русь

ERGO (Германия)

717

2023

8

45

Чартис

Chartis Inc. (США)

150

1962

9

48

Дженерали ППФ Общее страхование

Generali (Италия), PPF (Чехия)

100

1811

10

49

Сожекап Страхование жизни

Societe Generale (Франция)

60

1784

11

53

СиВ Лайф

Talanx (Германия)

60

1483

12

61

Кардиф

Cardif (Франция)

120

1299

13

58

Альянс РОСНО Жизнь

Allianz (Германия)

240

1254

14

174

ЭРГО Жизнь

ERGO (Германия)

60

331

15

176

Регион

IF (Швеция)

300

325

*Источник: «Эксперт РА», ФСФР*

**Источник: raexpert.ru, 06.03.12**