Шесть из 28 страховых компаний, работавших на рынке обязательного автострахования в Башкирии, в первом полугодии 2016 года не имели явной прибыли от этого вида деятельности: объемы их выплат превысили объемы сборов. Среди них и абсолютный лидер рынка «Росгосстрах», на долю которого приходится около 60% выданных в регионе полисов «автогражданки». В том же перечне оказались СК «Транснефть», «ЖАСО», «БИН Страхование», «ВТБ Страхование» и «УралСиб». Из отчетности других страховщиков явные убытки не прослеживаются, но фактически они могли возникнуть, полагают эксперты.

Примерно каждому пятому страховщику (6 из 28 компаний), продающему полисы ОСАГО в Башкирии, этот вид страхования в январе-июне 2016 года не приносил выгоды, следует из официальной отчетности страховых компаний на сайте Центробанка. Лидер этого рынка «Росгосстрах» с долей около 60% собрал в первом полугодии 1,52 млрд руб., при этом выплаты компании превысили 1,61 млрд руб. и на 6% перекрыли сборы.

Аналогичная ситуация в январе-июне была еще у пяти страховых компаний: «Транснефти», «ЖАСО», «БИН Страхования», «ВТБ Страхования» и «УралСиба». У СК «Транснефть» на 329 тыс. руб. сборов пришлось 11,86 млн руб. выплат, у «ЖАСО» – 6,9 млн и 22,5 млн руб. соответственно, у «БИН Страхования» – 1,99 млн и 3,87 млн руб. «ВТБ Страхование» собрало 2,15 млн руб., объем страхового возмещения составил 3,09 млн руб. «УралСиб» при сборах 41,68 млн руб. выплатил 49,12 млн руб. В конце августа СК «Транснефть» добровольно отказалась от лицензии на оформление ОСАГО. «ЖАСО» и «УралСибу» ЦБ ограничил действие лицензий в мае и августе, запретив продавать полисы, но обязав делать выплаты. «БИН Страхование» влилось в «ВСК».

Другим 22 страховщикам, согласно их отчетности, ОСАГО явного убытка не приносило. Страховая группа «СОГАЗ», занявшая второе место по уровню сборов (213,42 млн руб.), выплатила 96,1 млн руб. возмещения. У СК «МАКС» на 109,54 млн руб. страховой премии выплаты составили 77,43 млн руб. В пятерку крупнейших страховщиков вошли также СК «Вектор», собравшая 102 млн руб. (выплаты – 30,41 млн руб.) и «ВСК» (на 89,67 млн руб. сборов пришлось 74,64 млн руб. выплат). СК «Вектор», как сообщал «Ъ», на прошлой неделе свернула деятельность филиала в Уфе, не рассчитавшись с сотрудниками.

Общие сборы 28 страховщиков от ОСАГО в Башкирии в первом полугодии составили 2,56 млрд руб., выплаты – 2,22 млрд руб.

Однако, как отмечают эксперты, наличие положительной разницы между сборами и выплатами еще не означает, что эта деятельность была прибыльной. «Это лишь косвенный показатель. Чтобы делать окончательные выводы, надо знать расходы страховой компании», – отмечает директор уфимского филиала Финансового университета при правительстве РФ Рафаэль Сафуанов. «После заключения договора ОСАГО у страховщика в распоряжении фактически остаются только 77% полученной страховой премии, поскольку 3% перечисляется в резервы компенсационных выплат, а 20% расходуются на осуществление страхования – выплаты агентам, заработную плату, приобретение бланков и другое», – подтверждает исполнительный директор Российского союза страховщиков Евгений Уфимцев.

Как сообщал «Ъ», в начале недели Башкирия по рекомендации ЦБ была включена в перечень «токсичных» для автовладельцев регионов, где возникли трудности с оформлением ОСАГО. Следствием этого должно стать подключение республики к системе «единого агента», которая позволяет подключившимся к ней страховщикам произвольно распределять заявки на выдачу полисов между СК и таким образом устранить отказы в выдаче страховки. Пока данных об эффективности работы системы нет.

По мнению директора группы рейтингов финансовых институтов Аналитического кредитного рейтингового агентства Алексея Бредихина, система «единого агента» должна не только упростить оформление ОСАГО для автовладельцев, но и снизить убытки СК от этого вида страхования. «Целью создания системы изначально являлось перераспределение убытков между страховыми компаниями «токсичных» и более благополучных регионов, – отмечает собеседник. – Не могу сказать относительно количества убыточных компаний, но общий размер убытков у них должен снизиться». Евгений Уфимцев, в то же время, отмечает, что в системе «единый агент» СК снижают прибыль в «хороших» регионах и перераспределяют ее в пользу «проблемных». «Получается, наоборот, ухудшение результатов работы страховщиков, – заметил эксперт. – Некоторые компании, в результате того что они пришли в такие регионы, получили дополнительные договоры и, как следствие, дополнительные убытки. Если очень крупной компании, которая работает на рынке, за счет дополнительных видов страхования удается такие убытки компенсировать, то для маленькой компании это тяжело. Конечно, и доли у них маленькие, но даже с учетом этого результаты у них могут ухудшаться».

Источник: **Коммерсантъ (г. Уфа)** , **161, 02.09.16**

Автор: Синицына Е.