

*По словам президента Национального союза страховщиков ответственности Андрея Юрьева, по состоянию на конец октября в рамках обязательного страхования особо опасных объектов (ОПО), заключены договоры в отношении 208,5 тыс. объектов, что составляет 61,4% от числящихся в госреестре.*

Есть три типа предприятий, подпадающих под действие закона об ОПО: различные опасные предприятия, учитывающиеся в реестре, гидроэлектростанции всех мастей, гидротехнические сооружения (ГТС) и автозаправочные станции. Из первой категории застраховано на конец октября 188 тыс. предприятий, что составляет 63% от общего числа в этой категории. Из 4323 ГТС застраховали ответственность 1685, то есть 39%. Из 35 тыс. АЗС застраховали ответственность 18,616 тыс., уровень охвата составил 53%.

Одним из наиболее серьезных рисков в ОПО А.Юрьев считает нарушение условий жизнедеятельности в связи с авариями. Так, в 2012 году только из-за одной аварии – прорыва нефтепровода и попадания нефтепродуктов в реку Ангару – ухудшение условий жизнедеятельности затронуло 300 тыс. человек, из них силами МЧС было переселено 3 тыс. Из 430 аварий, связанных с ОПО, заявления на страховые выплаты были поданы предприятиями в 78 случаях. Это составляет 15% от всех случаев, которые теоретически могли быть сопровождаемы страховыми выплатами, если бы подобные риски были защищены договорами ОПО и по ним обращались страхователи.

С начала следующего года страховщики готовятся к вводу «второй очереди» ОПО: к частным страхователям присоединится группа муниципальных и иных бюджетных предприятий из разряда опасных (сюда входят и котельные). Вступит в силу революционное изменение технологии выплат за вред, причиненный жизни и здоровью пострадавших.

Первые положительные и отрицательные итоги введения закона об обязательном страховании ответственности владельцев особо опасных объектов стали основной темой 2-й ежегодной конференции «Обязательное страхование ОПО в России», которая прошла в конце октября. В рамках конференции в интерактивном формате

состоялся опрос участников, работающих на рынке страхования ОПО. Так, страховщиков больше беспокоит высокий уровень недо страхования на рынке ОСОПО, чем потенциальный рост убыточности или неправильный андеррайтинг. Об ожесточенной конкурентной борьбе в этом сегменте свидетельствует тот факт, что реальная ставка комиссионного вознаграждения больше официальной в три раза.

Две трети респондентов считают, что размер взносов, полученных по ОСОПО, в 2013 году будет находиться в интервале от 11 до 15 млрд руб. При этом еще год назад расчетный показатель объема рынка составлял 23,5 млрд руб. Каждый пятый опрошенный уверен, что объем рынка не превысит 11 млрд рублей. Никто не ожидает, что объем рынка превысит 20 млрд руб. Причинами корректировки прогноза является крайне высокий уровень недо страхования (по оценкам «Эксперта РА», в первой половине 2012 года он составил 45%). Именно этот результат первого этапа введения ОСОПО считают наиболее тревожным большинство представителей страхового рынка (40%).

Половина опрошенных представителей страховых компаний не ожидает развития кросс-продаж с введением ОСОПО в перспективе 2–3 лет. При этом, согласно опросу, более 60% страховщиков назвали в качестве важнейшей меры развития спроса на страхование введение новых обязательных видов страхования.

По мнению 50% респондентов, убыточность ОСОПО по итогам 2013 года не превысит 30%. Каждый третий участник опроса считает, что убыточность будет находиться в интервале от 30% до 50%, каждый десятый – в интервале от 50% до 70%. Тарифы в ОСОПО были рассчитаны исходя из убыточности в 80%. При этом с учетом занижения уровня опасности и объединения ОПО реальная убыточность со временем может оказаться выше. Наиболее важной настройкой системы ОСОПО 43% представителей страховых компаний считают аккуратное применение штрафов к незастрахованным владельцам ОПО. Данная мера поможет снизить высокий уровень недо страхования.

**Источник:** [Российская газета](#) , № 295, 21.12.12

**Автор:** Евпланов А.