

На встрече с омскими СМИ, которая состоялась 12 марта в областном Конгресс-холле, глава ГК «Росгосстрах» Данил Хачатуров рассказал о планах страховой группы на 2013 год и сегодняшней ситуации на рынке страхования, где приоритетным направлением по-прежнему остается убыточное ОСАГО. Отличительной чертой 2013 года стало введение еще одного обязательного вида страхования – ответственности перевозчиков, работающих в сфере пассажирских перевозок. Этому направлению, судя по словам Данила Хачатурова, компания «Росгосстрах» тоже намерена уделять максимум внимания.

Про ОСАГО

– Отменить ОСАГО невозможно, поскольку это международная норма – ответственность перед третьими лицами. Мы же не хотим, чтобы опять вернулись анекдоты про «запорожцы» и «мерседесы», которые были популярны лет 10 назад. Сегодня этих анекдотов нет, поскольку если и ударился в «мерседес», то достал полис – и больше ничего не нужно. Другое дело – тариф для ОСАГО. Страхование – это математика. А математика говорит о том, что сегодняшнего тарифа явно недостаточно. Никто не говорит, что рынок ОСАГО тотально убыточен весь. Просто есть регионы, в которых он особо убыточен. В Омской области, например, убыточность по ОСАГО превышает 85%, при этом в общем портфеле страховых продуктов этот вид страхования занимает 67%. И общая ситуация такова, что если ничего не изменится, то через год страховых компаний, которые будут заниматься в Омске ОСАГО, станет в разы меньше. Две трети участников рынка ОСАГО просто смоеет. Нужна селекция риска. Условно говоря, мужчина 55 лет со стажем вождения 25 лет должен платить меньше, чем девушка-блондинка 25 лет, которая только в прошлом году получила права.

Про страхование ответственности перевозчиков

– Лицензии на этот вид страхования получили уже порядка 30 компаний, и мы готовы заключать договоры с перевозчиками. Чтобы закон об обязательном страховании заработал полноценно, Национальный союз страховщиков ответственности должен завершить все процедуры с Минюстом РФ по утверждению внутренних норм, по

которым мы работаем, поэтому по факту обязательных полисов на сегодняшний день мы выдать не можем. Есть аналог – полисы добровольного страхования ответственности, которые через две-три недели максимум превратятся в обязательные. Если говорить о стоимости, то, я думаю, обязательное страхование не повлияет на конечную цену билета в пассажирском транспорте. Когда мы считали, удорожание получалось незначительным – несколько десятков копеек. Многое, конечно, зависит и от самих перевозчиков, они могут обосновать увеличение тарифа чем угодно, в том числе введением обязательного страхования пассажиров.

Про агрострахование

– Агрострахование в России не развито. С ним много сложностей. Хотя бы потому, что две трети страны – это зона рискованного земледелия. Но мы тем не менее страхуем. И страхуем долгие годы. Но делаем это очень выборочно. В Омской области не страхуем вообще. В других регионах страхуем те хозяйства, которые мы знаем, в которых мы уверены, что они соблюдают все агротехнологии. Если предприятие все делает правильно, то нам остаются только погодные риски. А если аграрий вообще не засеял или засеял некачественным семенным материалом, а потом пришел за страховой выплатой, то очень трудно бывает доказать, что это не мошенничество. Как правило, страхование сельхозпредприятий происходит в рамках господдержки. И это во всем мире так. Без государственного участия агрострахования не существует.

Про филиал «Росгосстраха» в Омской области

– В Омске я действительно бываю редко. Предыдущий раз был десять лет тому назад. Сейчас я тоже приехал не специально. Перед Омском я побывал в Ижевске, а отсюда поеду в Оренбург. Но Омск – это обязательный пункт для посещения. Объем рынка страхования Омской области превышает 5 млрд рублей, и нам здесь есть куда расти. Причем в разы. Наша сегодняшняя доля рынка – 11%, и несмотря на то что это самая крупная доля, тем не менее мы можем вырасти в четыре раза. Из 5 миллиардов рублей наших должно быть не меньше 2 миллиардов рублей. Некоторое время назад я был в одном из регионов Поволжья, вот там наша доля рынка действительно высокая – 65–67%. В тех регионах, где после 1991 года удалось сохранить основной кадровый костяк Госстраха, там все замечательно. А в Омской области команда развалилась в свое время, потом был долгий период восстановления, и работа началась фактически только в 2003 году. Наш филиал и сейчас денег не зарабатывает, он работает в минус все последние десять лет. Но даже если с ОСАГО будет очень тяжело, с «Росгосстрахом» в Омске ничего не случится. Наш филиал станет только сильнее.

Источник: [Коммерческие Вести](#) , 20.03.13