



*Национальный союз агростраховщиков по итогам первого полугодия подтвердил статус союза, объединяющего основных игроков на рынке «коммерческого» сельхозстрахования, заключаемого без государственной поддержки. На данном рынке входящие в НСА компании заняли долю в 94,1%, оцениваемую по объему премии. Это следует из сведений Федеральной службы по финансовым рынкам за I полугодие 2013 г., которые были опубликованы в конце августа.*

Всего по этим данным страховщики РФ собрали по сельхозстрахованию в I полугодии 2013 г. 6,4 млрд руб. премии по сельхозстрахованию, из которых 5,1 млрд руб. – по полисам с господдержкой и, соответственно, 1,3 млрд руб. – по иному «коммерческому» страхованию предприятий АПК. Из этих 1,3 млрд руб. премии на страховщиков, входящих в НСА, приходится 1,25 млрд руб.

«Показательно, что практически все участники нашего союза ведут операции на несубсидируемом рынке страхования сельхозтоваропроизводителей, – комментирует президент НСА Корней Биждов. – На данном рынке, насчитывающем 49 игроков, наши компании формируют первую пятерку лидеров, занимают 9 мест в первой десятке и 17 мест в топ-20. Это говорит о том, что участники НСА заинтересованы в развитии бизнеса по сельхозстрахованию: они предлагают предприятиям АПК широкую линейку продуктов по страхованию рисков, дополняющих систему агрострахования с господдержкой».

«Агрострахование с точки зрения организации бизнеса постепенно становится похожим на рынок имущественного страхования, – поясняет Корней Биждов, – клиентоориентированный страховщик всегда старается предложить страхователю широкий спектр продуктов с учетом потребностей и возможностей, полис ОСАГО дополнить ДСАГО и так далее. Требования банков к страховому покрытию сельхозпредприятий и собственные потребности хозяйств могут выходить за пределы рамок системы страхования с господдержкой, и страховщики это учитывают».

«НСА рассматривает специализацию только на агростраховании с господдержкой как фактор, который может потенциально указывать на нестабильность страховщика, – указывает Корней Биждов. – Агрострахование в силу своей специфики является более «опасным» для страхового бизнеса с точки зрения кумуляции рисков: если крупный риск реализуется, он затрагивает много регионов и хозяйств. Страхование с господдержкой тем более трудно вести, что средства 50% страховой премии поступают от государства с существенным запозданием, которое может превысить год. Тем не менее, сегодня за пределами НСА мы видим на рынке агрострахования с господдержкой некоторое количество страховщиков, у которых портфель по сельхозстрахованию составляет более 90% портфеля, и при этом они не занимаются страхованием без господдержки. Очевидно, что обсуждение темы единого объединения на рынке агрострахования с господдержкой не может быть продолжено без поднятия вопроса о том, каков должен быть подход к данной «группе риска».

На рынке агрострахования с господдержкой, по данным ФСФР, компании НСА заняли в первом полугодии 2013 г. почти 70% рынка (3,5 млрд руб. из 5,1 млрд руб. начисленной премии). Эта доля близка к оценке по собственной статистике НСА за I полугодие – 65%. Разночтения могут быть вызваны изменением классификации договоров в промежутке между подачей отчетности в органы надзора и НСА: в зависимости от своевременного перечисления органами АПК средств субсидии они могут быть отнесены к договорам с господдержкой или без нее.

Также статистика ФСФР содержит данные о выплатах по сельхозстрахованию, совершенных в I полугодии 2013 г. Они составили на всем рынке соответственно 2,7 млрд рублей, из которых 1,6 млрд приходится на договоры с господдержкой и 1,1 – на несубсидируемое сельхозстрахование.

НСА в собственной статистике собирает данные в привязке к андеррайтиговому году (году заключения договоров). Соответственно, по договорам страхования посевов, заключенным осенью 2012 г. и весной 2013 г., выплат еще не могло быть совершено. Все выплаты по страхованию урожая с господдержкой, осуществленные в данный период, относятся к договорам периода весеннего сева 2012 г. По состоянию на 1 августа 2013 г. ситуация с выплатами в НСА такова: по договорам страхования яровых (весенний сев 2012 г.) при начисленной премии 3,2 млрд руб. страховщики получили заявления об убытках на сумму 1,9 млрд руб., из которых признали страховыми и выплатили 1,5 млрд руб. Уровень выплат по данной группе договоров составил 47%. По договорам страхования озимых 2012 г. (премия 2,5 млрд руб.) на 1 августа было заявлено 1,1 млрд убытков. Сумма заявленных убытков по этому портфелю договоров будет увеличиваться

по мере завершения сбора урожая и сдачи аграриями стандартной формы отчетности 29-СХ.

Источник: [Википедия страхования](#) , 12.09.13