Кредитные организации продолжают оставаться перспективным каналом продаж для российских страховщиков. При этом продуктовое предложение смещается от страхования заемщиков к широкому спектру страховых услуг для банковских клиентов. Об этом, в частности, свидетельствуют последние заявленные на рынке банковско-страховые проекты.

В дополнительных офисах **Банка ИТБ** теперь можно приобрести коробочные продукты компании **«БИН Страхование»**. Клиентам доступна программа страхования имущества и гражданской ответственности «Без хлопот», а также полис страхования от несчастных случаев «Семейный».

Программа «Без хлопот» защищает по полному пакету классических рисков внутреннюю отделку помещений, движимое имущество и ответственность перед соседями. Существенными преимуществами страховой услуги являются ценовая доступность, отсутствие осмотра и составления описи имущества.

Полис «Семейный» дает возможность застраховать всех членов семьи (до 5 человек) – в рамках одного полиса по доступной цене. При увеличении количества застрахованных стоимость полиса на каждого клиента снижается. Полис «Семейный» покрывает, в частности, риски несчастного случая, физической травмы и госпитализации.

Особенностью коробочных продуктов «БИН Страхования» является возможность их самостоятельной персонификации, осуществляемой клиентом. Продукт активируется после оплаты страховой премии.

•

Компания **«Открытие Страхование жизни»** совместно с банком **«Открытие»** начали продажи программы пенсионного страхования «Открытие. Доверие». Ранее уже были запущены программы накопительного и инвестиционного страхования жизни. Теперь группа «Открытие» предлагает полную линейку продуктов по страхованию жизни, обеспечивающую максимально широкий спектр потребностей клиентов.

Программа «Открытие. Доверие» адресована в первую очередь премиальным клиентам банка и предназначена для создания финансового резерва с помощью целевых пенсионных накоплений. Предусмотрены варианты, позволяющие накопить пенсионный капитал, делая регулярные взносы, а также возможность внести уже сформированный капитал и превратить его в пенсионное обеспечение для близкого человека.

Клиент сам определяет размер будущей пенсии и срок накопления капитала. Кроме того, он может выбрать периодичность накопления (единовременно или в рассрочку) и периодичность выплат, а также объем дополнительного страхового покрытия.

Дополнительными преимуществами программы являются право получения клиентом налогового вычета по НДФЛ и максимально упрощенная процедура оформления без проведения андеррайтинга.

•

Тюменский филиал ГСК **«Югория»** стал партнером масштабной программы лояльности «Спасибо от **Сбербанка**».

Клиенты филиала, являющиеся владельцами пластиковых карт Сбербанка и участниками программы лояльности, при заключении договоров страхования по ряду добровольных видов получат 5% бонусов от суммы платежа: 4,5% – от страховой компании и 0,5% – от Сбербанка.

Договоры страхования, участвующие в акции, будут заключаться только в тюменских офисах продаж «Югории» по адресам: ул. Грибоедова, 3; ул. Свердлова, 5, корп. 1; ул. Газовиков, 51/1; ул. Московский тракт, 137; ул. Широтная, 61а.

«Спасибо от Сбербанка» – одна из крупнейших банковских программ лояльности в России. Участники программы накапливают бонусы при покупках по карте Сбербанка в

России и за рубежом, а также получают дополнительные бонусы, совершая покупки у партнеров программы и участвуя в акциях. Накопленные бонусы можно обменивать на скидки в магазинах-партнерах.

Подробнее читайте в свежем выпуске журнала « Банки и страховые компании ».

Источник: Википедия страхования , 22.09.14