



*26 февраля старший вице-президент компании «Росгосстрах» Владимир Нечепа посетил с рабочим визитом Санкт-Петербург и провел совещание с коллективом филиала компании, где подвел итоги 2014 года и обсудил будущее развитие бизнеса в регионе.*

«В 2014 году «Росгосстрах» стал лидером регионального рынка, – отметил он в своем выступлении. – В непростой для всей экономики период это достижение в очередной раз подтверждает высокий уровень доверия граждан к нашей компании». По предварительным данным, за 12 месяцев 2014 года сборы «Росгосстраха» в регионе преодолели планку в 10 млрд рублей. «Это не только психологически важная для нас цифра, но и серьезный результат, подтверждающий нашу лидирующую позицию на рынке», – подчеркнул директор филиала Игорь Лагуткин.

Доля компании «Росгосстрах» на рынке Санкт-Петербурга и Ленобласти превысила 15%. Филиал является бесспорным лидером по страхованию домов и квартир с долей регионального рынка более 40%. Объем сборов по страхованию жизни вырос на 50%. Старший вице-президент компании отметил также, что в 2014 году «Росгосстрах» серьезно нарастил портфель по автострахованию – в ОСАГО и каско, что вместе с усилением позиций в ИФЛ и других видах страхования позволило компании вернуть себе лидирующие позиции в регионе. Традиционно сильные позиции удерживает «Росгосстрах» в Санкт-Петербурге в корпоративном страховании и в ДМС.

Дополнительный импульс развитию дало расширение сотрудничества с Росгосстрах Банком. В 2014 году десятки банковских офисов были открыты рядом со страховыми, чтобы клиентам было удобнее получать и страховое, и банковское обслуживание. По словам Владимира Нечепы, «комплексная ориентация на нужды клиентов – это единственно возможная стратегия для крупнейшей и старейшей компании на рынке, клиентом которой является практически каждый третий россиянин». И усилия, предпринятые в последнее время командой филиала в Санкт-Петербурге, позволили компании вернуть лидирующие позиции в важнейшем в стратегическом плане регионе.

Отметив успехи одного из крупнейших филиалов в 2014 году, Владимир Нечепа

акцентировал внимание на ключевых задачах текущего года и основных направлениях развития компании. «Дальнейшее наращивание продаж рентабельных видов – имущества физических лиц и страхования жизни, обязательного пенсионного страхования, развитие и повышение эффективности взаимодействия с Росгосстрах Банком, кратное увеличение агентского корпуса – точки роста и основа стратегии развития петербургского филиала», – подчеркнул вице-президент.

Информация предоставлена компанией

Источник: [Википедия страхования](#) , 02.03.15