



*Объем начисленной премии по итогам I квартала 2015 года в Саратовском филиале СОГАЗа составил 526 млн рублей, увеличившись на 69% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Страховые выплаты выросли на 33% – до 90,8 млн рублей.*

Наибольшие сборы по итогам I квартала – 380 млн рублей – зафиксированы в сегменте добровольного медицинского страхования (ДМС). Прирост составил 70% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По словам директора Саратовского филиала СОГАЗа Надежды Бурдановой, именно в I квартале заключается основная часть договоров ДМС на предстоящий год. И, несмотря на сложную экономическую ситуацию, многие крупные компании не стали сокращать расходы на социальные пакеты для своих сотрудников. Вместе с тем выросла и стоимость ДМС. «Цена полиса привязана к стоимости медицинских услуг, которые подорожали, в среднем, на 10–15%, что обусловлено, прежде всего, большой долей импортных расходных материалов», – говорит Надежда Бурданова.

Прирост выплат по ОСАГО составил 370%, при этом сборы увеличились только на 76%. «На увеличении сборов сказалось повышение базовой ставки страхового тарифа по ОСАГО в октябре прошлого года, – говорит Надежда Бурданова. – Но эффект от этого повышения был нивелирован новым лимитом возмещения за вред имуществу, увеличившимся более чем втрое: со 120 тыс. до 400 тыс. рублей. Также на рост выплат оказало влияние применение Единой методики для расчета суммы возмещения. В октябре тарифы были повышены только на 23–30%, хотя уже тогда специалисты говорили о необходимости их увеличения на 50–70%. Сказалась и инфляционная составляющая. Поэтому убытки в ОСАГО в последние шесть месяцев росли опережающими темпами». Подорожание запасных частей и стоимости ремонта стало причиной более чем двукратного роста выплат и в добровольном автостраховании (каска + ДСАГО): +127%, до 7,6 млн рублей. При этом сборы по этому направлению в I квартале, напротив, снизились на 17% – до 11,5 млн рублей.

Положительную динамику продемонстрировало страхование имущества – как в розничном (+260%), так и в корпоративном (+145%) сегментах. По словам Надежды Бурдановой, граждане стремятся защитить свое жилье на случай пожаров, вероятность которых особенно высока летом: «В это время года в нашем регионе пожары в степи не

редкость, при этом дует сильный ветер, и есть риск, что огонь перекинется на близлежащие строения. Также немало хлопот доставляют весенние разливы Волги и ее притоков».

«В целом, страховой рынок Саратовской области демонстрирует ту же динамику, что и общероссийский, – комментирует Надежда Бурданова. – В большей степени негативные тренды проявляются в автостраховании. Также заметно «просели» те виды страхования, которые связаны с банковским каналом продаж: в условиях экономического спада рынок кредитования в I квартале текущего года существенно сократился».

На рынке Саратовской области СОГАЗ работает с 1995 года и входит в тройку крупнейших страховщиков региона с долей рынка 8,8%. По итогам 2014 г. объем начисленной премии СОГАЗа вырос до 684 млн рублей. Выплаты составили 400 млн рублей. Помимо филиала в Саратове, представительства компании работают в Балакове и Энгельсе. Среди крупнейших клиентов филиала – ООО «Газпром Трансгаз Саратов», ЗАО «ВНИПИгаздобыча», ОАО «Саратовстройстекло», ОАО «Саратовоблгаз», ООО «Газпром межрегионгаз Саратов», ОАО «Саратовэнерго», ФГУП НПП «Алмаз», ОАО «Аргон».

Информация предоставлена компанией

Источник: [Википедия страхования](#) , 27.04.15