

*За 6 месяцев 2012 г. общий объем собранных премий Северо-Западной дирекции ОАО «СК «Альянс» (товарный знак – РОСНО) составил 1,2 млрд рублей, что на 20% больше аналогичного показателя прошлого года. Выплаты составили 406 млн рублей.*

Добровольные виды страхования выросли на 18%, объем поступлений по ним составил 1,1 млрд рублей. Основными драйверами роста сборов дирекции стали имущественное страхование (+27%) и страхование ответственности (+125%). Страхование имущества выросло за счет увеличения сборов по каско (+66%), а также роста поступлений по страхованию судов (каско морских судов, судостроительные риски) на 45%. Значительного роста по страхованию ответственности удалось достичь за счет увеличения сборов по страхованию гражданской ответственности в рамках международной системы «Зеленая карта» (она выросла в 2 раза) и за счет роста поступлений по страхованию гражданской ответственности грузоперевозчиков. Также высокую динамику поступлений продемонстрировало страхование от несчастных случаев и болезней – премии выросли на 115%, до 108 млн рублей.

Премии по обязательному страхованию составили 127 млн рублей (+43%), в частности, сборы по ОСАГО увеличились на 15%, до 102 млн рублей.

В Северо-Западной дирекции лидером по объему поступивших премий традиционно стал филиал в Санкт-Петербурге (85%). Среди регионов СЗФО наибольшую динамику страховых поступлений продемонстрировали филиалы в Архангельске, Мурманске и Калининграде.

«В первом полугодии 2012 г. мы продемонстрировали хорошие результаты по сборам, что соответствует общей тенденции роста рынка, – комментирует Евгений Дубенский, заместитель генерального директора – директор Северо-Западной дирекции СК «Альянс» (товарный знак – РОСНО). – Драйверами роста рынка в этом году по-прежнему остаются каско и банковское страхование. Развитие автострахования обеспечивает рост продаж кредитных автомобилей через дилерский канал, а также увеличение объема лизинговых операций (легковой, грузовой транспорт, спецтехника). Премии по страхованию от несчастных случаев растут за счет активного развития

ипотечного страхования. Объемы выдачи ипотечных и потребительских кредитов заемщикам продолжают увеличиваться, а наша компания сотрудничает со многими крупными банками-кредиторами РФ. В целом, стоит отметить активизацию корпоративных клиентов, которые сегодня все чаще интересуются защитой своих имущественных рисков. На фоне общей динамики развития наша задача в текущем году – успешно пролонгировать действующий портфель, прирасти в наших ключевых видах страхования и не сбавлять темпы роста».

**Источник: [www.wiki-ins.ru](http://www.wiki-ins.ru), 07.08.12**