



*Российский рынок перестрахования переживает существенные изменения. По итогам I квартала 2017 года сократились объемы премий как по входящему, так и по исходящему перестрахованию.*

Рынок исходящего перестрахования за январь – март 2017 года сократился на 21% по сравнению с аналогичным периодом 2016 года (с 37,2 млрд. рублей до 29,4 млрд. рублей) и на 18% по сравнению с 2015 годом, когда объем исходящей премии составлял 35,8 млрд. рублей.

Существенное влияние на сокращение рынка исходящего перестрахования в этом году оказало падение на 25% объемов перестраховочных премий, передаваемых на международные рынки. В I квартале 2015 года за рубеж было передано 27,7 млрд рублей, в 2016 объемы исходящей за пределы РФ премии выросли до 31,2 млрд рублей, а по итогам I квартала 2017 года упали до 23,5 млрд. рублей. При этом объем внутрироссийского рынка исходящего перестрахования по сравнению с 2016 годом остался практически без изменений, но сократился на 27% по сравнению с I кварталом 2015 года.

Премии российских страховщиков по входящему перестрахованию по итогам 1 квартала 2017 сократились на 16% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 9,7 млрд рублей. По сравнению с 2015 годом падение составило более 25%. Снижение объема премий входящего перестрахования связано в первую очередь с падением премий с международного рынка на 33% по сравнению с 2016 годом и на 39% по сравнению с 2015.

С объемом подписанных премий в 1,2 млрд рублей РНПК заняла 3 место среди лидеров рынка – компаний Ингосстрах (2,3 млрд рублей премии) и СОГАЗ (1,5 млрд рублей). Доля РНПК на рынке входящего перестрахования по итогам I квартала 2017 года составила 12,9%, а доля в объеме передаваемой в перестрахование премии — всего 4,3%, что значительно меньше установленной нормы закона по объеме обязательной цессии в РНПК в размере 10%.

«Мы ожидали, что в связи со вступлением закона в силу с 1 января 2017 года часть обязательств по договорам страхования, начинающимся с 1 января 2017 года, будет размещена в перестрахование еще в конце 2016 года, то есть до вступления в силу требований об обязательной цессии, — говорит Президент РНПК Николай Галушин, — но мы не предполагали, что разница составит столь значительную величину, учитывая, что в портфеле компании присутствуют договоры с долей, значительно превышающей 10% от обязательств, передаваемых в перестрахование. Полный и развернутый анализ рынка по участникам, видам страхования позволит определить, чем объясняется столь существенная разница».

В июне РНПК представит развернутый аналитический отчет по структуре рынка перестрахования.