

Программа продаж сертифицированных автомобилей Mitsubishi с пробегом «Diamond Car» продолжает демонстрировать стабильный рост.

За первые семь месяцев 2017 года, в рамках данной программы, было продано 750 автомобилей, что на 7% выше, чем за аналогичный период 2016 года (699 автомобилей). Показатели продаж показывают значительный рост от месяца к месяцу, так в июле 2017 года по программе «Diamond Car» было продано 132 автомобиля, что на 12% выше чем в июле 2016 года (118 автомобилей).

К программе «Diamond Car», активно внедряемой с 2016 года компанией ООО «ММС Рус», активно присоединяются партнеры – дилерские центры в Москве и регионах. В июле к программе присоединились еще 4 новых партнера. К сентябрю 2017 года компания планирует обеспечить предоставление данной программы более чем в 85% дилерской сети бренда по всей России.

Наблюдается двукратный рост кредитов на автомобили с пробегом с начала 2017 года по отношению к аналогичному периоду 2016 года. Из 132 реализованных автомобилей с пробегом в июле 33 были проданы в кредит, 7 из них по специальной программе с привлекательной ставкой 9,9%* от МС Банк Рус.

Необходимо также отметить, что 100% автомобилей, проданных в первом полугодии 2017 года в рамках программы «Diamond Car», реализовано с заключением (исключительно по желанию покупателя) договора на предоставление дополнительной гарантии продавца на автомобиль («Гарантийный Сертификат») от компании Europe Assistance. Таким образом, в рамках программы клиент получает гарантированную техническую поддержку на любой станции официальной дилерской сети Mitsubishi вне зависимости от места приобретения автомобиля. Дополнительно, на протяжении 12 месяцев для владельцев доступна специальная услуга технической помощи на дороге партнера программы Europe Assistance (24/7).

Источник: Википедия страхования, 11.08.2017