

Рейтинговое агентство RAEX (Эксперт РА) повысило рейтинг финансовой надежности страховой компании «Полис-Гарант» до уровня ruBBB+. По рейтингу установлен стабильный прогноз. Ранее у компании действовал рейтинг на уровне ruBBB со стабильным прогнозом.

Полис-Гарант — небольшой по объему взносов страховщик, бизнес которого сконцентрирован в одном регионе — г. Москве. По данным Банка России, по итогам 2017 года компания заняла 69 место по величине взносов среди столичных страховщиков. Повышение рейтинга обусловлено высоким финансовым результатом, полученным компанией по итогам 2017 года. Так, годовая рентабельность активов составила 11,6%, а рентабельность капитала — 39,8%, что существенно превышает среднерыночные показатели. Кроме того, страховщик демонстрирует высокие показатели рентабельности инвестиций — 9,5% за 2016 год и 7,8% за 2017 год. В течение 2017 года компания осуществляла выплату дивидендов, что негативно отразилось на динамике собственных средств (-3% за период с 31.12.2016 по 31.12.2017). При этом агентство позитивно оценивает сохранение на высоком уровне показателя отклонения фактического размера маржи платежеспособности от нормативного значения (47,9% на 31.12.2017).

Давление на уровень рейтинговой оценки оказывают низкие размерные показатели компании (4 размерный класс) и сокращение страховых взносов на 5,4% за 2017 год по сравнению с 2016 годом. Наибольшую долю в страховом портфеле компании занимает страхование автокаско (43,2% премии за 2017 год), при этом совокупно с ОСАГО доля автострахования в портфеле достигает почти 70%, что негативно оценивается агентством. Однако страховой портфель компании демонстрирует невысокие показатели убыточности по основным видам деятельности. Так, убыточность-нетто по страхованию автокаско за 2017 год составила 48,9%, по ОСАГО — 57,0%. Агентство также позитивно отмечает стабильно невысокие значения коэффициента убыточности-нетто в целом по портфелю (45,8% и 44,5% за 2016 и 2017 годы соответственно). В числе сдерживающих факторов агентство отмечает умеренно высокую долю выплат на основании решения суда — 3,3% от совокупных выплат за 2017 год.

Компания собирает взносы преимущественно через физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей (47,9% совокупной премии за 2017 год), и через юридических лиц, основным видом экономической деятельности которых является деятельность страховых агентов (45,2%). При этом комиссионное вознаграждение, переданное посредникам, значительно превышает среднерыночные значения, что выделяется в качестве негативного фактора. По итогам 2017 года доля комиссионного вознаграждения агентам составила 28,0% взносов, полученных через данный канал продаж, юридическим лицам — 24,0%. Высокое комиссионное вознаграждение оказывает давление на долю расходов на ведение дела во взносах-нетто (47,8% за 2017 год), которая оценивается как умеренно высокая. Кроме того, агентство отмечает рост комбинированного коэффициента убыточности-нетто с 88,5% за 2016 год до 93,0% за 2017 год.

Качество перестраховочной защиты отмечается агентством как высокое. За 2017 год 100% взносов, переданных в перестрахование, приходится на перестраховщиков с

рейтингами ruA— и выше по шкале РАЕХ (Эксперт РА) либо соответствующими рейтингами других агентств. В качестве позитивного фактора отмечается невысокое отношение максимально возможной по одному событию выплаты-нетто к собственным средствам (2,5% на 31.12.2017). Однако отсутствие у компании опыта крупных выплат при высоком значении максимально возможной выплаты-брутто по одному событию оценивается агентством негативно.

Позитивное влияние на уровень рейтинга оказывает высокое качество активов компании: доля высоколиквидных вложений с рейтингами ruBBB— и выше по шкале РАЕХ (Эксперт РА) или сопоставимыми рейтингами других агентств составила 60,6% совокупных активов на 30.09.2017 и 62,9% активов на 31.12.2017. Вложения страховщика достаточно высоко диверсифицированы: доля крупнейшего контрагента в активах, за исключением объектов с рейтингами ruAA и выше по шкале РАЕХ (Эксперт РА), составила 21,3% на 30.09.2017 и 14,9% на 31.12.2017. Кроме того, агентство позитивно отмечает отсутствие связанных сторон в структуре активов.

Показатель текущей ликвидности компании находится на невысоком уровне (1,09 на 31.12.2017), что частично нивелируется высоким (1,12 на 31.12.2017) показателем уточненной страховой ликвидности-нетто (отношение наиболее ликвидных активов-нетто к страховым резервам-нетто). В числе позитивных факторов выделяются невысокое отношение кредиторской задолженности и прочих обязательств к активам (4,9% на 31.12.2017), отсутствие долговой нагрузки и внебалансовых обязательств. У компании отсутствуют формализованная стратегия развития, а также регламенты по управлению рисками. В числе недостатков системы риск-менеджмента компании выделяется отсутствие коллегиальных органов, а также обособленного подразделения, отвечающих за управление рисками.

АО «Страховая Компания «Полис-Гарант» специализируется на предоставлении услуг по страхованию автокаско, ОСАГО и ДМС. По данным Банка России, по итогам 2017 года компания заняла 109 место среди российских страховых компаний по величине взносов, 34 место по страхованию автокаско, 49 место по ОСАГО, 54 место по ДМС. По данным РАЕХ (Эксперт РА), на 31.12.2017 активы страховщика составили 677,1 млн рублей, собственные средства — 196,9 млн рублей, уставный капитал — 164,5 млн рублей. По данным за 2017 год компания собрала 623,4 млн рублей страховых взносов.

Источник: Википедия страхования, 24.04.2018