

В первом полугодии 2026 года КАПИТАЛ LIFE увеличила сборы на 12% и подтвердила лидерство на рынке НСЖ по числу действующих договоров

По итогам первого полугодия 2026 года общие сборы компании КАПИТАЛ LIFE (ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни») выросли на 12% и составили 14,3 млрд рублей.

Сборы КАПИТАЛ LIFE по флагманскому направлению — накопительному страхованию жизни (НСЖ) — выросли на 15,2% и составили 9,4 млрд рублей.

По данным Всероссийского союза страховщиков (ВСС) за первое полугодие 2026 года, КАПИТАЛ LIFE подтвердила лидерство на российском рынке НСЖ по количеству действующих договоров. Портфель компании по НСЖ насчитывает более 680 тыс. договоров, что соответствует 21% рынка данного вида страхования в России.

По результатам первых шести месяцев года доля договоров страхования жизни сроком более 3 лет в общем портфеле по страхованию жизни КАПИТАЛ LIFE составила 94%, а с продолжительностью более 5 лет — 74%. Показатель регуляторных резервов по НСЖ вырос на 8,5%, до 40 млрд рублей.

Сборы компании по медицинскому страхованию увеличились на 8,9% и составили 2 млрд рублей. По этому показателю КАПИТАЛ LIFE вошла в тройку лидеров среди страховщиков жизни, по данным ВСС.

Объём сборов по долевному страхованию жизни (ДСЖ) в первом полугодии превысил 396 млн рублей, что позволило компании удержать второе место в сегменте ДСЖ.

В первом полугодии 2026 года КАПИТАЛ LIFE урегулировала 327 тыс. страховых случаев по договорам страхования жизни и здоровья и выплатила в 68 регионах России 7,5 млрд рублей. По объёму выплат по всем программам страхования жизни и здоровья лидером среди регионов стала Москва (795 млн руб.), на втором месте — Санкт-Петербург (293 млн руб.), на третьем — Приморский край (268 млн руб.).

Численность агентской сети КАПИТАЛ LIFE составляет 7,5 тыс. человек — это крупнейшая агентская сеть на рынке страхования жизни, по данным Банка России. Компания защищает благополучие 2,5 млн клиентов.

«Мы продолжаем развивать накопительное страхование жизни как флагманское направление компании, последовательно укрепляя позиции в этом сегменте. Одновременно мы расширяем линейку программ долевого страхования жизни, дополняя её решениями с учётом актуальных запросов клиентов. В июле мы запустили новый продукт ДСЖ с расширенным страховым покрытием на случай онкологических заболеваний, который стал важным дополнением экосистемы здорового образа жизни для наших клиентов, — отметил генеральный директор КАПИТАЛ LIFE Евгений Гуревич. — Устойчивый рост ключевых бизнес-показателей стал результатом системной работы компании по развитию клиентоцентричных продуктовых решений, совершенствованию цифровых сервисов, в том числе с применением ИИ-технологий, а также повышению эффективности агентской сети».

Википедия страхования, 10.08.2026 г.