

Ежемесячно каждый третий получает сумму до 5000 рублей, а самой большой суммой — более 50 тысяч рублей — могут похвастаться жители Красноярска, Санкт-Петербурга и Новосибирска. Согласно опросу, проведенному финансовым маркетплейсом Сравни и страховой компанией «Ренессанс Жизнь», каждого пятого (21%) россиянина пассивный доход мотивирует увеличить свой достаток.

По данным исследования, пассивный доход есть у 52% россиян. Как правило, это банковский депозит (17%), ежемесячный кэшбэк по карте (16%) или инвестиции в ценные бумаги (10%). Остальные получают доход от вклада в негосударственном пенсионном фонде (4%), продуктов накопительного и инвестиционного страхования жизни (2%), сдачи своей недвижимости в аренду (2%) и доход от владения интеллектуальной собственностью (1%).

«Чтобы создать надежный источник пассивного дохода с нуля, стоит выбирать финансовые инструменты с малым или средним риском. Одно из самых надежных вложений, которое не несет практически никаких рисков, — это банковский депозит. Инвестирование на фондовом рынке несет потенциал более высокой доходности, однако и более высокие риски. Чем меньше внимания будущий инвестор планирует уделять своему портфелю, тем менее изменчивые в цене инструменты должны находиться в его составе: например, облигации», — отметил генеральный директор Сравни Сергей Леонидов.

Согласно опросу, около трети россиян (29%) ежемесячно получают сумму до 5 000 рублей. Почти столько же (28%) респондентов оценивают свой дополнительный заработок в 15 000 рублей. Еще 23% россиян получают до 30 000 рублей в месяц пассивного дохода, а 10% — до 50 000 рублей ежемесячно. Самой большой суммой — от 50 тыс. рублей и выше — могут похвастаться жители Красноярска (8%), Санкт-Петербурга (6%) и Новосибирска (2%).

При этом большинство респондентов (81%) испытывает позитивные эмоции по поводу своего пассивного дохода, а для каждого пятого (21%) из них это становится

мотивацией к увеличению своего достатка. Приумножать доход жители страны хотят с помощью банковских инструментов (56%), таких как карты с более высоким кешбэком и вклад с большей процентной ставкой.

Интересно, что при этом каждый пятый (19%) не удовлетворен размером суммы, которую получает. 13% тревожатся, что в следующем месяце может не быть такого же дохода, остальные (7%) испытывают разочарование, им всегда хочется получить больше.

При этом, каждый второй (53%) оценивает степень своего неудовлетворения уровнем своего пассивного дохода как высокую. Причинами для негативных эмоций становятся слишком маленький процент дохода (46%), невозможность покрыть им инфляцию (13%) и нестабильность такого типа заработка (13%).

«Классические банковские продукты – это наиболее популярные способы получения дополнительного дохода для россиян, давно знакомые и понятные практически всем экономически активным гражданам. Однако это самый базовый уровень, так что все больше людей делают следующий шаг. Они обращаются к финансовым инструментам, которые позволяют не только получать доход на сбережения, но и создавать накопления, инвестировать с гарантиями и финансовой защитой от рисков. В том числе поэтому по итогам первого полугодия 2023 года мы видим рост сборов по программам накопительного страхования жизни на 27% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. А сборы по инвестиционному страхованию жизни за 6 месяцев текущего года выросли на 55%», — комментирует генеральный директор СК «Ренессанс Жизнь» Олег Киселев.

Важную роль при выборе инструмента играет надежность (56%) инвестиций, а 44% все еще ставят в приоритет доходность. 27% россиян не готовы переплачивать за защиту своих вложений, так как хотят получить максимально высокий доход. 20% готовы пойти на риски и отдать свои деньги неизвестным на финансовом рынке компаниям только за обещание высокого процента доходности. Еще 13% признались, что уже пользовались таким методом приумножения своего достатка и остались довольны.

В опросе приняли участие 1 200 респондентов в возрасте от 18 лет, проживающие в российских городах-миллионниках. Исследование проводилось методом онлайн-анкетирования в июле 2023 года.

Википедия страхования