

По итогам 2023 года общие сборы страховой компании КАПИТАЛ LIFE (ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни») составили 21,3 млрд рублей.

По данным Всероссийского союза страховщиков (ВСС) за 2023 год, КАПИТАЛ LIFE подтвердила лидерство на рынке накопительного страхования жизни (НСЖ) по количеству действующих договоров. В КАПИТАЛ LIFE обслуживаются клиенты по 615,5 тыс. договоров НСЖ – это 26% рынка накопительного страхования в стране. Сборы компании по накопительному страхованию жизни за 2023 год составили 13 млрд рублей. Доля сборов НСЖ в портфеле по страхованию жизни составила 79%.

В 2023 году КАПИТАЛ LIFE урегулировала 1,2 млн страховых случаев по договорам страхования жизни и здоровья – это самый большой показатель среди страховщиков жизни в России по данным ВСС. Всего в минувшем году компания выплатила клиентам в 74 регионах России 21 млрд рублей. Доля онлайн-урегулирований по рисковым выплатам составила 26%. Среди регионов по объему выплат КАПИТАЛ LIFE по всем программам страхования жизни и здоровья в 2023 году первое место заняла Москва (5,3 млрд руб.), на втором месте — Санкт-Петербург (1,9 млрд руб.), а первую тройку замкнул Приморский край (1 млрд руб.).

Численность агентской сети КАПИТАЛ LIFE в 2023 году выросла и составила 7401 человек, по данным Банка России это крупнейшая агентская сеть на рынке страхования жизни.

Компания защищает благополучие более 2 млн клиентов.

«В 2023 году страхование жизни стало одним из основных драйверов всего страхового рынка, достигнув рекордных показателей за всю свою историю: общие сборы составили 813 млрд рублей, а выплаты превысили 465 млрд рублей. И это не просто большие цифры, а демонстрация зрелости нашей отрасли, которая становится заметной на

финансовой карте нашей страны и играет все более важную роль в обеспечении благополучия российских граждан, — отмечает Евгений Гуревич, генеральный директор КАПИТАЛ LIFE. — Одним из основных слагаемых этого успеха стал сегмент накопительного страхования жизни, который в 2023 году вырос более чем на треть. Для КАПИТАЛ LIFE это особенно важно, потому что НСЖ с регулярными взносами является флагманским видом страхования нашей компании. Мы объединяем накопительные продукты с медицинскими страховыми программами и самыми современными цифровыми решениями, развивая экосистему здорового образа жизни. Наша цель – предложить клиентам комплексный подход к защите личного и семейного благополучия с помощью эффективных продуктов, обладающих высокой потребительской ценностью, постоянно улучшая клиентский путь и уровень удовлетворенности нашими услугами. Важным этапом на этом пути стал недавний запуск новой комплексной страховой программы, которая обеспечивает профессиональный долговременный уход на дому и в стационаре. Мы продолжаем работу по созданию новых продуктов, способных оказать реальную помощь гражданам в различных жизненных ситуациях».

Википедия страхования