

Банк ВТБ и «Росгосстрах» продолжают активную работу по расширению круга партнеров на рынке недвижимости Нижегородской области. 23 апреля по совместной инициативе Нижегородского филиала «Росгосстраха» и РОО «Нижегородский» Банк ВТБ был организован представительный форум «Объединяя друзей», посвященный вопросам ипотечного кредитования и страхования. Мероприятие собрало около 250 участников — руководителей компаний-застройщиков и крупнейших агентств недвижимости региона, а также независимых риелторов.

«Росгосстрах» на форуме представляли директор Нижегородского филиала Вера Ранчинская, ее заместитель по партнерским продажам Роман Филатов, сотрудники отдела ипотечного страхования филиала, а также специально приехавший из Москвы директор Департамента ипотечных продаж компании Сергей Дерман. Вместе с управляющим директором по ипотечному бизнесу РОО «Нижегородский» Банка ВТБ Алексеем Тюховым они раскрыли партнерам с рынка недвижимости потенциал использования синергетического эффекта при сотрудничестве с компаниями Группы ВТБ — одного из крупнейших финансовых институтов России.

В своем приветственном слове Вера Ранчинская обозначила пять преимуществ, которые дает застройщикам и риелторам партнерство с «Росгосстрахом». «Мы старейшая компания на российском страховом рынке, у нас накоплен огромный опыт работы по страхованию недвижимости в целом и по ипотечному страхованию в частности, наши подразделения и агенты присутствуют в каждом районе Нижегородской области, в команде филиала работает более 300 профессиональных сотрудников, мы неоднократно подтверждали, что способны обеспечить качественное и оперативное урегулирование страховых событий по договорам страхования ИФЛ и ипотеки, — конкретизировала директор Нижегородского филиала «Росгосстраха». — Все это позволяет успешно строить и развивать совместный бизнес, направленный на повышение уровня обеспеченности нижегородцев жильем».

В свою очередь Сергей Дерман отметил большой потенциал сегмента ипотечного кредитования и страхования в Нижегородской области — одном из экономически развитых регионов с высоким уровнем жизни. «Наша задача — кратно увеличить число наших партнеров в сегменте ипотечного страхования и за счет этого прирасти в сборах»,

— подчеркнул он.

Синергетический эффект от совместной работы в рамках группы ВТБ уже напрямую отражается на результатах страховой компании. Как рассказал заместитель директора по партнерским продажам Нижегородского филиала «Росгосстраха» Роман Филатов, план первого квартала по ипотечному страхованию клиентов банка ВТБ выполнен в регионе на 190%. «И мы понимаем, что это только начало. Есть желание во втором квартале собрать больше, — рассказал он. — Потенциал для этого есть, поскольку и по выступлениям партнеров на форуме, и по встречам и переговорам в кулуарах мероприятия мы увидели заинтересованность в сотрудничестве в «Росгосстрахом».

***Википедия страхования***