

Одна из обсуждаемых тем последней недели – регистрация двух «страховщиков», аффилированных с банком «Тинькофф Кредитные Системы», – ООО «Тинькофф Онлайн-Страхование» и ООО «Тинькофф Онлайн-Страхование-Жизнь». На фоне недавнего заявления Олега Тинькова, сделанного газете «Ведомости», о том, что ТКС Банк ищет человека, который «любит низвергать авторитеты и понимает, что современный рынок российского страхования – это тупик», регистрация двух ООО с уставным капиталом по 10 тысяч рублей вызвала у большинства страховых профессионалов кривую усмешку. Однако если отбросить налет эпатажа, окажется, что ТКС Банк всего лишь идет в фарватере таких госмонстров, как Сбербанк и ВТБ.

13 января 2013 года Олег Тиньков разместил пост на своей странице в Фейсбуке: «Друзья! Я ищу ХОРОШЕГО человека, кто понимает все проблемы и возможности страхового бизнеса в России. Не зашорен, до 30 лет и готов рисковать. Неважно если опыт в страховании менее 3-х лет, аналитический склад ума, порядочный и любит Запад. Это будет мой партнер и коллега» (орфография и пунктуация оригинала сохранены). А 21 января в ЕГРЮЛ были внесены ООО «Тинькофф Онлайн-страхование» и ООО «Тинькофф Онлайн-страхование-Жизнь». Компании зарегистрированы по одному адресу: 123060, г. Москва, 1-й Волоколамский пр-д, д. 10, стр. 1. Там же «прописан» и сам ТКС Банк.

Надо сказать, что это не первый подход Тинькова к страхованию. В начале октября прошлого года на сайте ТКС Банка стартовал проект по онлайн-продаже полисов «Ренессанс Страхования». Клиентам предлагается купить полис страхования выезжающих за рубеж, от несчастного случая или страхования квартиры. На момент написания данного материала других страховых партнеров у ТКС Банка не появилось.

По страхованию от несчастного случая партнеры предлагают три программы – «Эконом», «Классик» и «Премиум», со страховыми суммами 100 тыс., 250 тыс. и 500 тыс. рублей. Страхованием покрываются риски: «телесные повреждения в результате несчастного случая», «смерть в результате несчастного случая» и «инвалидность в результате несчастного случая». В детские полисы включаются также риски «активный отдых» и «тяжкие телесные повреждения в результате несчастного случая».

Стоимость годовых полисов страхования от НС

Застрахованный / Программа

Эконом

Классик

Премиум

Ребенок

760 руб.

1900 руб.

3800 руб.

Взрослый

560 руб.

1400 руб.

2800 руб.

Источник: ТКС Банк

В качестве дополнительных опций к продукту предлагается «госпитализация в результате несчастного случая» (страховая компания выплатит 0,2% от страховой суммы за каждый день госпитализации, начиная с 7 дня, но не более чем за 60 дней по одному страховому случаю, цена опции – 90 руб.) и «активный отдых для взрослых» (страховщик выплатит компенсацию по несчастным случаям, произошедшим во время занятия активным отдыхом, который включает спортивные игры, зимние и летние виды спорта, катание на велосипеде, роликах, мотороллерах и т.д., цена опции – 112–130 руб.).

Приобрести полисы могут только клиенты банка (вкладчики, владельцы кредитной или дебетовой карты). Клиент в личном кабинете оплачивает полис банковской картой, а затем на e-mail получает действующий полис и Правила страхования.

Несмотря на налет шапкозакидательства, очевидно, что, во-первых, страховщики Тинькова пока не собираются заниматься накопительным страхованием. В то же время регистрация профильной компании по страхованию жизни говорит о возможной в будущем работе и в этом направлении. Но сейчас, вероятно, прощупав почву с «Ренессансом», разносторонний предприниматель решил не упускать возможности дополнительно заработать (благо, страхование от НС не предполагает сложной выплатной инфраструктуры). Вместе с тем (во-вторых), высокий предстоящий взнос в уставный капитал компаний (120 и 240 млн рублей) заставляет предположить, что заявление Тинькова – не спонтанное решение, а продуманный бизнес-проект. В-третьих, банки сегодня – самый эффективный и перспективный канал продаж страховых продуктов. По аналогичному пути создания или приобретения своих страховщиков (в том числе в life-сегменте) уже пошли такие кредитные организации, как Сбербанк, ВТБ, Россельхозбанк. Отличие ТКС в данном случае – в отсутствии региональных представительств. Банк не собирается открывать филиалы, работая с клиентами дистанционно.

Что касается обидевшего опытных страховщиков возрастного ценза будущего гендиректора новых компаний, то здесь можно возразить, что недавно возглавившему «Сбербанк Страхование» Максиму Чернину «всего» 33 года, однако никто не назовет его неэффективным или неопытным руководителем.

Полностью материал читайте в свежем выпуске журнала [«Страхование жизни»](#).

Источник: [Википедия страхования](#) , 11.02.13